



Riferimenti

[FISCO E DIRITTO D'IMPRESA NAZIONALE E INTERNAZIONALE](#)

Mercoledì, 15 luglio 2026 ore 14,30

REMINDER - Quando l'azienda è acquirente: dalle materie prime agli impianti l'acquisto di beni e servizi in Italia e all'estero

Acquistare beni e servizi può riservare impreviste criticità che, se conosciute per tempo possono essere facilmente evitate o risolte. Il webinar esamina una serie di casi aziendali e offre soluzioni pratiche nell'acquisto di beni e servizi.

Uffici Interessati: Acquisti, Amministrazione, Area Legale e Diritto d'Impresa, Commerciale, Direzione e gestione strategica, Export e mercati esteri, Produzione

Argomenti: DIRITTO D'IMPRESA, Diritto d'impresa - Varie

Audio Boost: Audio Boost

EVENTO RISERVATO

Dove:

Webinar Zoom - [piattaforma - Zoom](#)

[salva nel tuo calendario l'evento presso Webinar Zoom](#)

[Iscrizione per ASSOCIATI](#)

[Iscrizione per consulenti e professionisti](#)

Programma

Caso 1 - Abbiamo ordinato una nuova linea produttiva ma le previsioni di una pesante recessione ci preoccupano. Possiamo disdire l'ordine già firmato? Che indennizzi ci può chiedere il venditore? Il venditore può trattenere l'intero acconto pagato?

Caso 2 - abbiamo un contratto standard usato indifferentemente per tutti gli acquisti. È una buona idea?

Caso 3 - l'impianto acquistato non funziona come dovrebbe, ma per non perdere produzione lo usiamo senza averlo collaudato con il venditore. Il venditore può rifiutare di rimediare ai vizi per questo motivo?

Caso 4 - Per i ritardi da parte di un fornitore o subfornitore l'ufficio acquisti prevede delle penali per ritardo in tutti gli ordini. Ora un fornitore inglese non ritiene valido questo nostro diritto e rifiuta di pagare le penali. Ha diritto di rifiutare?

Caso 5 - Dopo che abbiamo pagato l'acconto il fornitore è fallito. Aveva una situazione finanziaria solidissima, ma improvvisamente è successo l'imprevedibile. C'era un modo per proteggersi?

Caso 6 - abbiamo scelto un fornitore di impianti più caro che poi ha fatto eseguire la produzione a uno meno qualificato che avevamo in precedenza escluso. Possiamo rifiutare questo subappaltatore?

Caso 7 - un'azienda polacca ci venduto un prodotto tecnico senza un riferimento a una garanzia. Come far valere il diritto alla riparazione e quanto è il minimo di durata della garanzia per vizi negli acquisti tra imprese in Italia e nell'UE?

Caso 8 - Mandiamo ordini con pochi dati essenziali e spesso i fornitori ci mandano la conferma con le loro

condizioni. Quali valgono in questi casi?

Caso 9 - I contratti non sono le quotazioni di una materia prima.
Gli ordini d'acquisto standard invece sono contratti. Storia di un responsabile acquisti disordinato.

Caso 10 - acquistare all'estero: Guida ragionata sulle differenze rispetto a un acquisto in Italia.

Caso 11 - un compratore che ha pagato penali ai suoi clienti a causa di una fornitura ritardata può chiederne il rimborso al fornitore ritardatario?

Caso 12 - Le garanzie bancarie richieste dal compratore: performance bond e altre garanzie a tutela dell'acquirente. Cosa si deve sapere.

Caso 13 - la consegna ritardata dell'impianto acquistato ha comportato danni da mancata produzione che il venditore rifiuta di risarcire. Può rifiutare il risarcimento perché non previsto dal contratto?

Caso 14 - il nostro ufficio acquisti scrive su ogni ordine che il termine è essenziale. Qualche fornitore lo rifiuta. Di fatto non sappiamo se si possa sempre definire il termine come essenziale.

Caso 15 - come possiamo gestire gli acquisti da fornitori non ancora tenuti ad applicare i principi ESG?

Caso 16 - danni propri e danni a terzi: come si ripartiscono le responsabilità quando il disastro aziendale è causato dal software? E come potrebbero evolvere i doveri di clienti e fornitori nel mondo dell'IA?

Caso 17 - Fornitura di merce deperibile e necessità di pronta eliminazione. Perché non è bastato il reclamo? Una perizia del consulente della nostra associazione di produttori sarebbe sufficiente?

Caso 18 - Acquisto di macchinario usato e fallimento del venditore.
Le conseguenze sul compratore in Italia e all'estero.

Introduce e modera

Enza Lupardi - Responsabile Area Fisco e Diritto d'Impresa Nazionale e Internazionale

Relatore

Kurkdjian Vartui – Avvocato Studio Legale Kurkdjian

Il webinar si svolgerà sulla piattaforma Zoom, invieremo **un giorno prima dell'evento**, link di accesso a tutti gli associati che si sono registrati per l'iscrizione tramite il form