CONFINDUSTRIA EMILIA
AREA CENTRO
Le imprese di Bologna, Ferrara e Modena

Riferimenti

FISCO E DIRITTO D'IMPRESA NAZIONALE E INTERNAZIONALE

Mercoledì, 3 settembre 2025 ore 16,30

REMINDER - FARETE 2025 - 10 Casi di errori e successi nel Commercio con l'Estero

Uffici Interessati: Acquisti, Amministrazione, Area Legale e Diritto d'Impresa, Commerciale, Direzione e gestione strategica, Export e mercati esteri, Produzione
Argomenti: DIRITTO D'IMPRESA, Diritto d'impresa - Varie, ESTERO, Estero - Varie
Audio Boost: Audio Boost

EVENTO PUBBLICO

Dove:
Farete - BolognaFiere - ingresso Nord - Bologna

salva nel tuo calendario l'evento presso Farete - BolognaFiere

Il giorno mercoledì 3 settembre 2025 presso FARETE, padiglione 16, al Desk Tax & Legal Global Services, alle ore 16,30 si terrà l'incontro in oggetto.

Programma

- “Nell’email abbiamo definito “distributore” un affezionato cliente belga. Non conoscevamo le conseguenze economiche che ne sono derivate.”Si poteva evitare?Esempio di **pianificazione strategica e riduzione dei costi della rete commerciale all'estero** (agenti, distributori, formule alternative). Cosa dobbiamo sapere?
- **“Non sapevo che esistesse un obbligo di restituzione dei pagamenti già incassati** da un cliente che poco dopo è fallito”.
- Nella vendita di macchinari all'estero si può tutelare il credito concesso al compratore concordando la riserva di proprietà del venditore sul prodotto venduto, ma spesso l'accordo contrattuale non è accettato all'estero. Dove abbiamo sbagliato?
- La **limitazione el'esenzione di responsabilità** non sono sempre valide. Quali sono le condizioni per la loro validità?
- Un'azienda italiana è chiamata a difendersi in tribunale in Cina: si poteva evitare? **Soluzioni**per evitare le liti o per diminuirne i tempi, le difficoltà e i costi.
- Clausole dei **contratti italiani che possono essere invalide** in altri Paesi**:** le brutte sorprese nell'esperienza di alcune aziende.
- Dove ha sbagliato **l'azienda che perde il diritto a usare il proprio marchio?** Analisi degli errori che possono far perdere il diritto al nome e ai simboli dell'azienda in Italia o all'estero.
- **condizioni generali di vendita** redatte solo sulla fattura o sulla conferma d'ordine: una prassi errata molto diffusa. **Come fare per far valere le condizioni generali di vendita**.
- L'impianto all'estero ha provocato un incidente a una persona. L'assicurazione ha pagato il danno alla persona, ma il cliente chiede un risarcimento per il danno all'immagine e il fermo macchina e l'assicurazione non lo comprende. Cosa doveva fare l'azienda italiana?

- “Abbiamo atteso molto per il pagamento perché era un cliente importante, non sapevamo che i crediti all'estero si possono prescrivere anche in due anni.” **Come monitorare la situazione finanziaria dei clienti**.

Organizzazione e coordinamento
Enza Lupardi - Responsabile Area Fisco e Diritto d'Impresa Nazionale e Internazionale

Moderazione
Silvia Ciani - Funzionario Area Fisco e Diritto d'Impresa Nazionale e Internazionale

Relatore
Vartui Kurdjian - Studio legale Kurdjian

L'incontro è gratuito e solo in presenza presso FARETE - Fiera di Bologna

A conclusione dei lavori seguirà aperitivo
Info utili