Riferimenti

d.marostica@confindustriaemilia.it

[RELAZIONI E SVILUPPO DEL TERRITORIO]

Mercoledì, 17 giugno 2020 - 15,00

"Associati per Associati": incontro "Il percorso commerciale innovativo e gli strumenti evoluti a supporto - Vendere con più efficacia ed efficienza nel periodo post Covid 19"

MACRO GROUP vi invita a partecipare all'incontro: "**Il percorso commerciale innovativo e gli strumenti evoluti a supporto - Vendere con più efficacia ed efficienza nel periodo post Covid 19**".

Il periodo pandemico ci ha forzati ad utilizzare strumenti di relazione a distanza anche in ambito commerciale.
Ed abbiamo scoperto come l'uso piú equilibrato degli stessi possa portare la gestione delle relazioni con i clienti a raggiungere livelli più avanzati di efficacia ed efficienza per il vendor, aprendo nuove prospettive per le modalità con le quali ci relazioneremo d'ora in poi.

Il collegamento non avverrà tramite il sito di Confindustria Emilia, il link per la diretta verrà inviato solo agli iscritti.
La partecipazione all'incontro è gratuita. Per iscriversi cliccare qui: **ISCRIVITI ORA**

Uffici Interessati: Amministrazione, Commerciale, Direzione e gestione strategica, Export e mercati esteri, Marketing e comunicazione, Personale e risorse umane
Argomenti: COMUNICAZIONE, Comunicazione - Varie

EVENTO PUBBLICO

Dove:
Webinar - -

salva nel tuo calendario l'evento presso Webinar

Scarica il programma dell'incontro (297.43 KB).