Riferimenti

d.marostica@confindustriaemilia.it

RELAZIONI E SVILUPPO DEL TERRITORIO

Mercoledì, 15 luglio 2020 - 14,30

"Associati per Associati": incontro "INSIDE SALES. Competenze e strumenti che rendono efficaci i nuovi processi di vendita"

COCCHI&COCCHI vi invita a partecipare all'incontro**: "INSIDE SALES. Competenze e strumenti che rendono efficaci i nuovi processi di vendita".**
Oggi la fase di vendita è cambiata. Non è più possibile affidarsi al rapporto diretto, attraverso la consulenza del commerciale in visita alle aziende clienti. Tutti fanno la corsa alle nuove tecnologie. Attenzione però: vendere dall'interno dell'azienda non è uguale a vendere attraverso una stretta di mano. Servono competenze adeguate e strumenti di comunicazione diversificati.
In questo webinar si parlerà delle abilità che permettono ai commerciali di portare a termine i nuovi processi di vendita e di quali mezzi comunicativi essi debbano essere dotati.
Toccheremo le competenze tecniche, strategiche e linguistiche e vedremo da vicino le azioni di comunicazione più efficaci per relazionarsi da remoto con il proprio pubblico.

Il collegamento non avverrà tramite il sito di Confindustria Emilia, il link per la diretta verrà inviato solo agli iscritti.
La partecipazione all'incontro è gratuita. Per iscriversi cliccare qui: **ISCRIVITI ORA**

Uffici Interessati: Acquisti, Amministrazione, Commerciale, Direzione e gestione strategica, Export e mercati esteri, Marketing e comunicazione, Personale e risorse umane
Argomenti: COMUNICAZIONE, Comunicazione - Varie

EVENTO PUBBLICO

Dove:
Webinar - -

salva nel tuo calendario l'evento presso Webinar

Scarica il programma dell'incontro (75.15 KB).