CONFINDUSTRIA EMILIA
AREA CENTRO
Le imprese di Bologna, Ferrara e Modena

Riferimenti

A16

mercoledì, 5 novembre 2025 - H 16,30

Associati per Associati - Webinar BACCIARDI PARTNERS: "Le principali fasi di gestione del processo di cessione o acquisto d'azienda"

Il webinar dal taglio pratico per **imprenditori, CFO e manager di alto profilo**, analizzerà le principali fasi di gestione di un processo di cessione o acquisto d'azienda. Partendo dalle ragioni che portano a maturare la scelta, verranno approfonditi i passaggi necessari per effettuare una corretta valutazione dell'impresa e gestire l'eventuale offerta di acquisto/vendita.
ISCRIVITI QUI - L'evento non si terrà più in presenza ma interamente da remoto

Uffici Interessati: Area Legale e Diritto d'Impresa, Direzione e gestione strategica, Finanza d'impresa
Argomenti: COMUNICAZIONE, Comunicazione - Varie
Audio Boost: Audio Boost

EVENTO PUBBLICO

Dove:
Webinar Teams - piattaforma - Microsoft Teams

salva nel tuo calendario l'evento presso Webinar Teams

ASSOCIATI ASSOCIATI

Bacciardi Partners

Evento formativo online

LE PRINCIPALI FASI DI GESTIONE DEL PROCESSO DI CESSIONE O ACQUISTO D'AZIENDA

05.11.2025 – ore: 16:30 – 18:30

PRESENTAZIONE

In considerazione dell'importanza e dell'attualità del tema delle operazioni straordinarie in particolare per le aziende di dimensioni piccole e medie, Bacciardi Partners organizza un incontro per imprenditori, CFO e manager di alto profilo, al fine di analizzare le principali fasi di gestione di un processo di cessione o acquisto d'azienda.

Partendo dalle ragioni che portano a maturare la scelta, verranno approfonditi i passaggi necessari per effettuare una corretta valutazione dell'impresa e gestire l'eventuale offerta di acquisto/vendita.

PROGRAMMA

- I razionali delle operazioni M&A;
- Le fasi del processo M&A;
- L'efficacia dell'approccio multidisciplinare;
- Case history – esperienze di vita vissuta;
- Q&A.

RELATORI

- **Dott. Renato Capanna**, Head of Corporate Finance, Bacciardi Partners.
- **Avv. Pier Federico Orciari**, Head of Corporate Law, Bacciardi Partners.

DETTAGLI

- Quando: mercoledì **05 novembre** 2025
- Dove: Teams (online)
- Orari: 16.30 - 18.30

Per partecipare all'incontro è necessario compilare l'apposito form online di Confindustria Emilia. Pochi giorni prima dell'evento, gli iscritti riceveranno via e-mail il link per registrarsi e accedere direttamente al webinar.
Nel caso si volesse seguire il webinar tramite mobile, sarà necessario scaricare l'applicazione Microsoft Teams.

CHI SIAMO

Bacciardi Partners presta servizi multidisciplinari e specialistici in ambito **legale** e **fiscale**, **corporate finance**, **organization & people** e **tech & innovation** per **supportare la crescita dimensionale delle imprese** attraverso processi di internazionalizzazione e operazioni di acquisizione, cessione e aggregazione societarie. Bacciardi Partners affianca le PMI italiane come **partner strategico**, favorendone **l'espansione sui mercati esteri** e accompagnandole **nell'evoluzione dei sistemi di governance**, nell'adozione di strumenti di **compliance**, nei processi di **trasformazione digitale** oltreché nella **riqualificazione del capitale umano**, offrendo strategie mirate a rafforzarne la competitività sui mercati globali.



www.bacciardipartners.it

Le principali fasi di gestione del processo di cessione o acquisto d’azienda

PROGRAMMA

- I razionali delle operazioni M&A;
- Le fasi del processo M&A;
- L’efficacia dell’approccio multidisciplinare;
- Case history – esperienze di vita vissuta;
- Q&A.

RELATORI

- Dott. Renato Capanna, Head of Corporate Finance, Bacciardi Partners.
- Avv. Pier Federico Orciari, Head of Corporate Law, Bacciardi Partners.

N.B= L'evento sarà solo da remoto e non più in presenza

ISCRIVITI QUI

www.bacciardipartners.it

Scarica la locandina dell'evento (173.79 KB).