

#### Riferimenti

#### **Brand ed Eventi**

mercoledì, 5 novembre 2025 - H 16,30

Associati per Associati - Webinar BACCIARDI PARTNERS: "Le principali fasi di gestione del processo di cessione o acquisto d'azienda"

Il webinar dal taglio pratico per **imprenditori, CFO e manager di alto profilo**, analizzerà le principali fasi di gestione di un processo di cessione o acquisto d'azienda. Partendo dalle ragioni che portano a maturare la scelta, verranno approfonditi i passaggi necessari per effettuare una corretta valutazione dell'impresa e gestire l'eventuale offerta di acquisto/vendita.

ISCRIVITI QUI - L'evento non si terrà più in presenza ma interamente da remoto

Uffici Interessati: Area Legale e Diritto d'Impresa, Direzione e gestione

strategica, Finanza d'impresa

Argomenti: COMUNICAZIONE, Comunicazione - Varie

Audio Boost: Audio Boost

**EVENTO PUBBLICO** 

Dove:

Webinar Teams - piattaforma - Microsoft Teams

salva nel tuo calendario l'evento presso Webinar Teams





Evento formativo online

## LE PRINCIPALI FASI DI GESTIONE DEL PROCESSO DI CESSIONE O ACQUISTO D'AZIENDA

05.11.2025 - ore: 16:30 - 18:30

#### PRESENTAZIONE

In considerazione dell'importanza e dell'attualità del tema delle operazioni straordinarie in particolare per le aziende di dimensioni piccole e medie, Bacciardi Partners organizza un incontro per imprenditori, CFO e manager di alto profilo, al fine di analizzare le principali fasi di gestione di un processo di cessione o acquisto d'azienda.

Partendo dalle ragioni che portano a maturare la scelta, verranno approfonditi i passaggi necessari per effettuare una corretta valutazione dell'impresa e gestire l'eventuale offerta di acquisto/vendita.

#### **PROGRAMMA**

- I razionali delle operazioni M&A;
- Le fasi del processo M&A;
- L'efficacia dell'approccio multidisciplinare;
- Case history esperienze di vita vissuta;
- A&Q

#### RELATORI

- Dott. Renato Capanna, Head of Corporate Finance, Bacciardi Partners.
- Avv. Pier Federico Orciari, Head of Corporate Law, Bacciardi Partners.

## DETTAGLI

- Quando: mercoledì 05 novembre 2025
- Dove: Teams (online) Orari: 16.30 - 18.30

Per partecipare all'incontro è necessario compilare l'apposito form online di Confindustria Emilia. Pochi giorni prima dell'evento, gli iscritti riceveranno via e-mail il link per registrarsi e accedere direttamente al webinar. Nel caso si volesse seguire il webinar tramite mobile, sarà necessario scaricare l'applicazione Microsoft Teams.

## CHI SIAMO

Bacciardi Partners presta servizi multidisciplinari e specialistici in ambito legale e fiscale, corporate finance, organization & people e tech & innovation per supportare la crescita dimensionale delle imprese attraverso processi di internazionalizzazione e operazioni di acquisizione, cessione e aggregazione societarie. Bacciardi Partners affianca le PMI italiane come partner strategico, favorendone l'espansione sui mercati esteri e accompagnandole nell'evoluzione dei sistemi di governance, nell'adozione di strumenti di compliance, nei processi di trasformazione digitale oltreché nella riqualificazione del capitale umano, offrendo strategie mirate a rafforzarne la competitività sui mercati globali.



www.bacciardipartners.it

www.bacciardipartners.it

+39 0721 371139 +39 051 0988053

segreteria@bacciardipartners.it

Pesaro | Cesena | Bologna | Milano

# Le principali fasi di gestione del processo di cessione o acquisto d'azienda

## **PROGRAMMA**

- I razionali delle operazioni M&A;
- Le fasi del processo M&A;
- L'efficacia dell'approccio multidisciplinare;
- Case history esperienze di vita vissuta;
- Q&A.

# **RELATORI**

- Dott. Renato Capanna, Head of Corporate Finance, Bacciardi Partners.
- Avv. Pier Federico Orciari, Head of Corporate Law, Bacciardi Partners.

N.B= L'evento sarà solo da remoto e non più in presenza

ISCRIVITI QUI

www.bacciardipartners.it

Scarica la locandina dell'evento (173.79 KB).