

ESC

Digital
Marketing
Agency

escagency.it

Lead Generation & Engagement
/ HubSpot Partner

Company Profile / 2022





Lavoriamo con le aziende per **aumentare le loro performance di business attraverso i canali digitali** con l'obiettivo di attrarre nuovi clienti e ottenere maggiori risultati da quelli esistenti.

Indice.

Il nostro metodo.

- Gli Asset fondamentali
- Quali sono le tue necessità?
- Utenti sconosciuti
- Fai girare il tuo business

+ **Capitolo Uno**

Capitolo Due +

Grow, Together.

- Lavoriamo insieme
- Le nostre competenze
- Le nostre certificazioni
- Team
- Con chi abbiamo il piacere di collaborare

La nostra proposta.

- Identificare le priorità e agire in progressione

+ **Capitolo Tre**

+ **Contatti**



Il *nostro* metodo





Il nostro metodo si basa sulla **continua analisi dei dati.**

Misuriamo le tue performance in un'ottica di **miglioramento continuo.**

Sai quanto incidono le attività di *digital marketing* sul tuo fatturato? Calcolalo **qui.**



Gli Asset fondamentali.

Il metodo ESC

Metodo Inbound.

Generare interesse e coinvolgimento nelle persone è il primo passo per creare una relazione duratura e profonda.



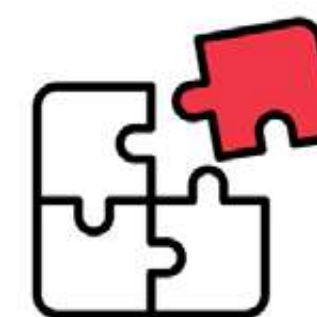
Hubspot Marketing Platform.

Hubspot Marketing Platform è la nostra piattaforma *all-in-one* per gestire tutto il processo e misurare le tue performance.



Esc Digital Team.

Gestiamo per i nostri clienti tutti i processi di marketing, garantendo i livelli di servizio richiesti e lavorando quotidianamente per migliorare le performance ottenute.
Possiamo farlo affiancando e facendo crescere il team interno in azienda oppure in completo outsourcing.



Quali sono le tue necessità?

(che il tuo obiettivo sia aumentare il fatturato, lo sappiamo bene)

MKTG//SALES

Vuoi allineare le attività di marketing e vendite per ottenere maggiori risultati dagli investimenti effettuati e raggiungere gli obiettivi di crescita definiti.

Vuoi accompagnare i contatti in target durante il loro processo decisionale per rendere più semplice la comprensione e l'acquisto dei tuoi prodotti o servizi.

Vuoi ottenere un numero sempre maggiore di persone in target che dimostrano interesse per la tua offerta commerciale così da aumentare le opportunità di vendita per il team sales.

Vuoi ridurre il tempo necessario per ottenere un nuovo cliente e migliorare il tasso di conversione lead/cliente.

Desideri **migliorare le competenze delle tue risorse** interne dedicate al marketing per aumentare l'efficacia delle azioni pianificate.

Desideri **sviluppare le opportunità di cross-selling e up-selling** per i clienti attivi, anche su business unit differenti.

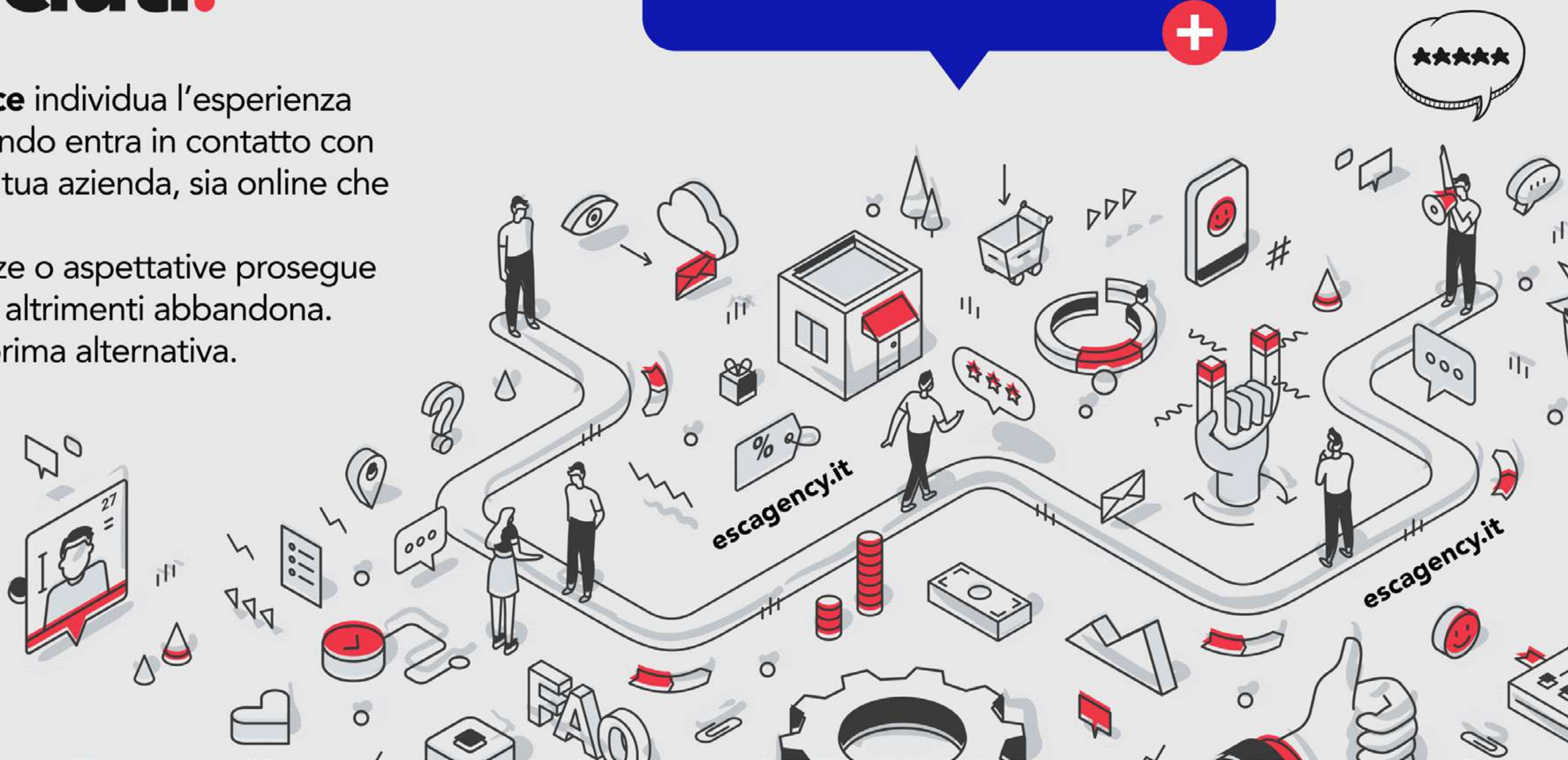
~~Utenti~~ ~~Sconosciuti.~~

La **customer experience** individua l'esperienza che una persona fa quando entra in contatto con qualunque canale della tua azienda, sia online che offline.

Se risolve le sue esigenze o aspettative prosegue fino a diventare cliente, altrimenti abbandona.

Noi ci battiamo per la prima alternativa.

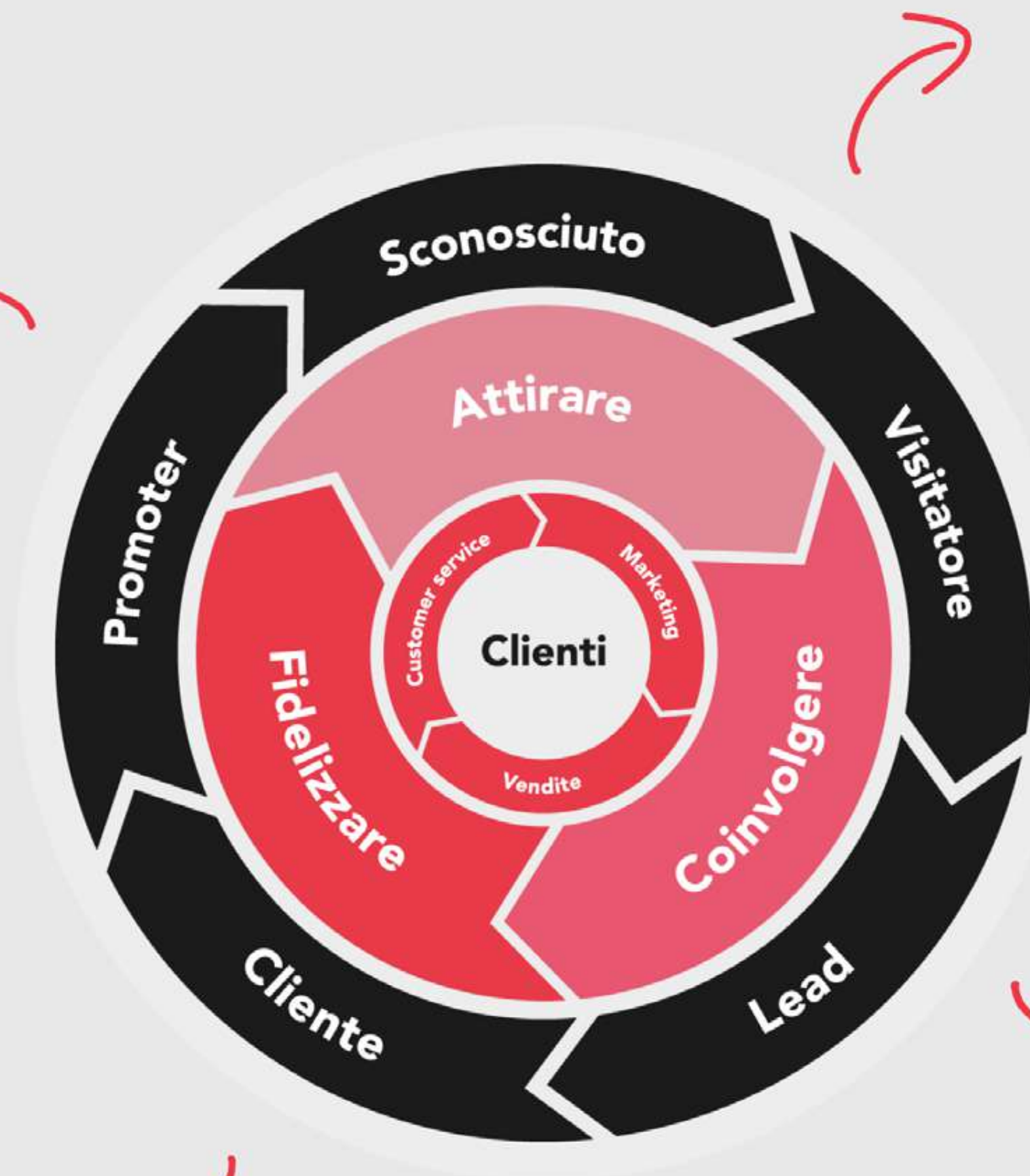
Il nostro obiettivo è costruire una **customer experience** unica ed efficace.



Fai girare il tuo business.

Per **stimolare** il passaparola positivo tra clienti e loro pari così da sviluppare nuove opportunità di business

Per **umentare** il numero di clienti e la loro fidelizzazione nel tempo



Per **attrarre** un numero sempre maggiore di persone in target interessate al tuo business

Per **costruire** il tuo database di contatti profilati da coltivare e ampliare nel tempo



**Grow,
*Together.***



Lavoriamo insieme.

Attiviamo la soluzione più adatta alle tue esigenze

Consulting



Sviluppiamo progetti di miglioramento in ambito marketing, sales e customer service. E li realizziamo.

Siamo il tuo team di marketing in outsourcing che pianifica e realizza i piani collaborando con il tuo reparto vendite.



Outsourcing

Training



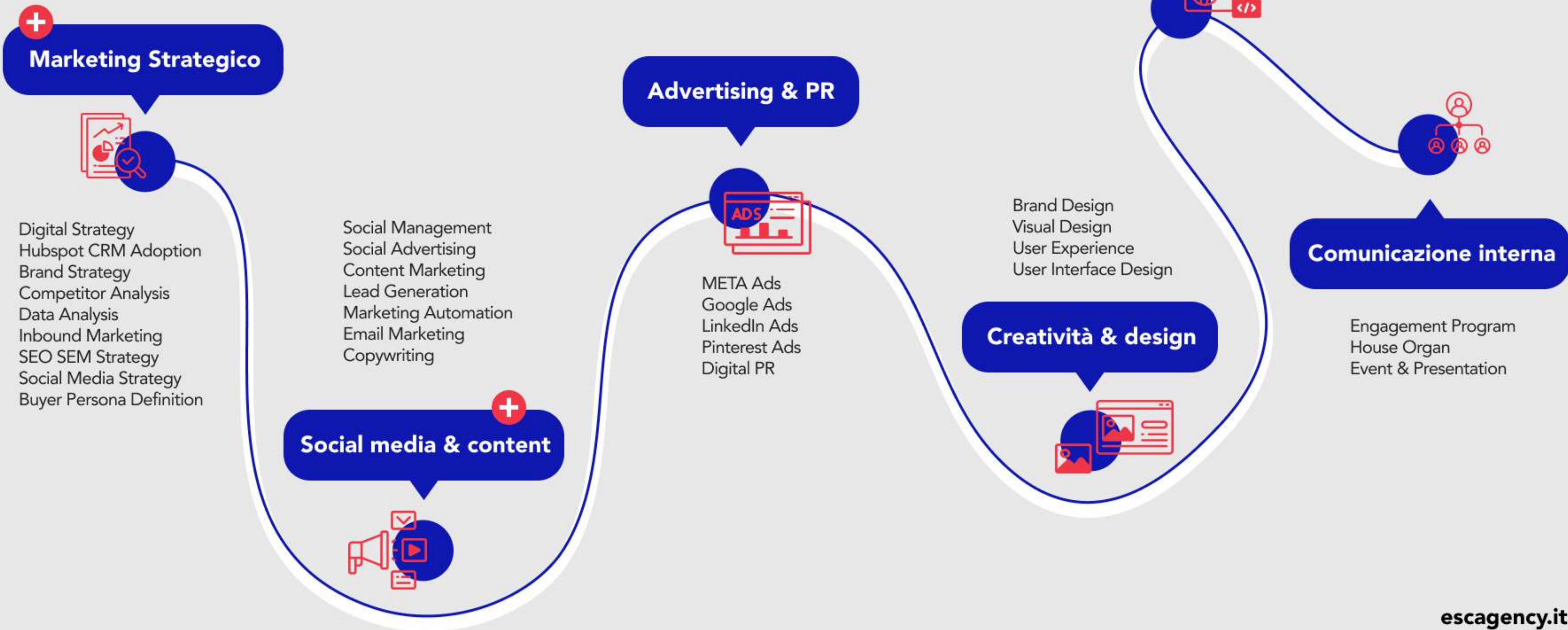
Formiamo le tue risorse interne per aumentarne le performance. Il nostro know-how viene condiviso attraverso diversi percorsi formativi: a catalogo, on demand e one-to-one.

Se il piano non basta, mettiamo in campo il nostro team per guidare i processi di marketing e garantire il raggiungimento degli obiettivi definiti con l'area vendite.



Temporary managing

Le nostre competenze.



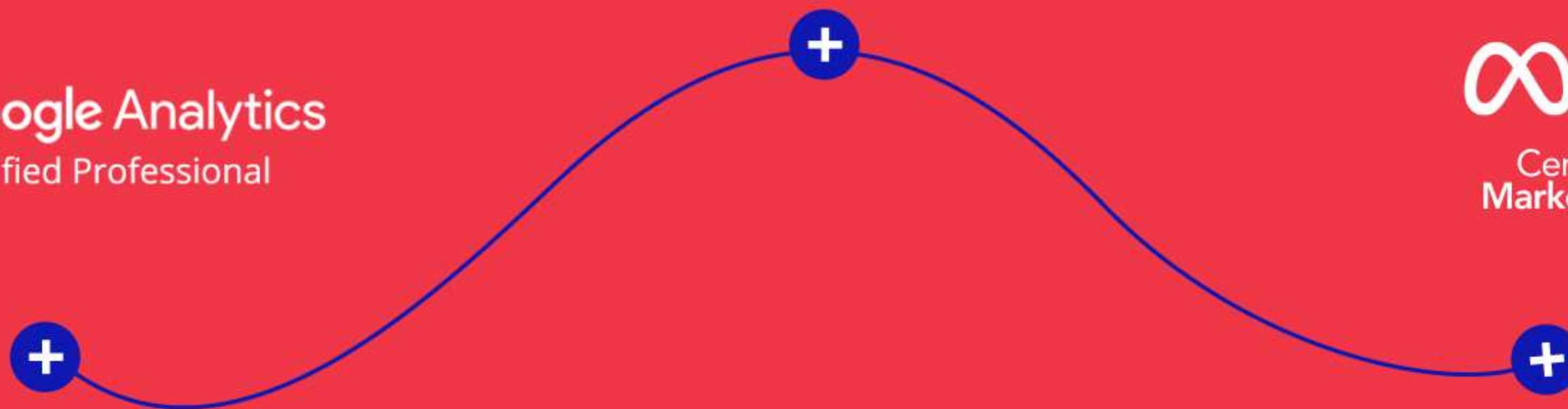
Le nostre certificazioni.

Google
Partner

Google Analytics
Certified Professional

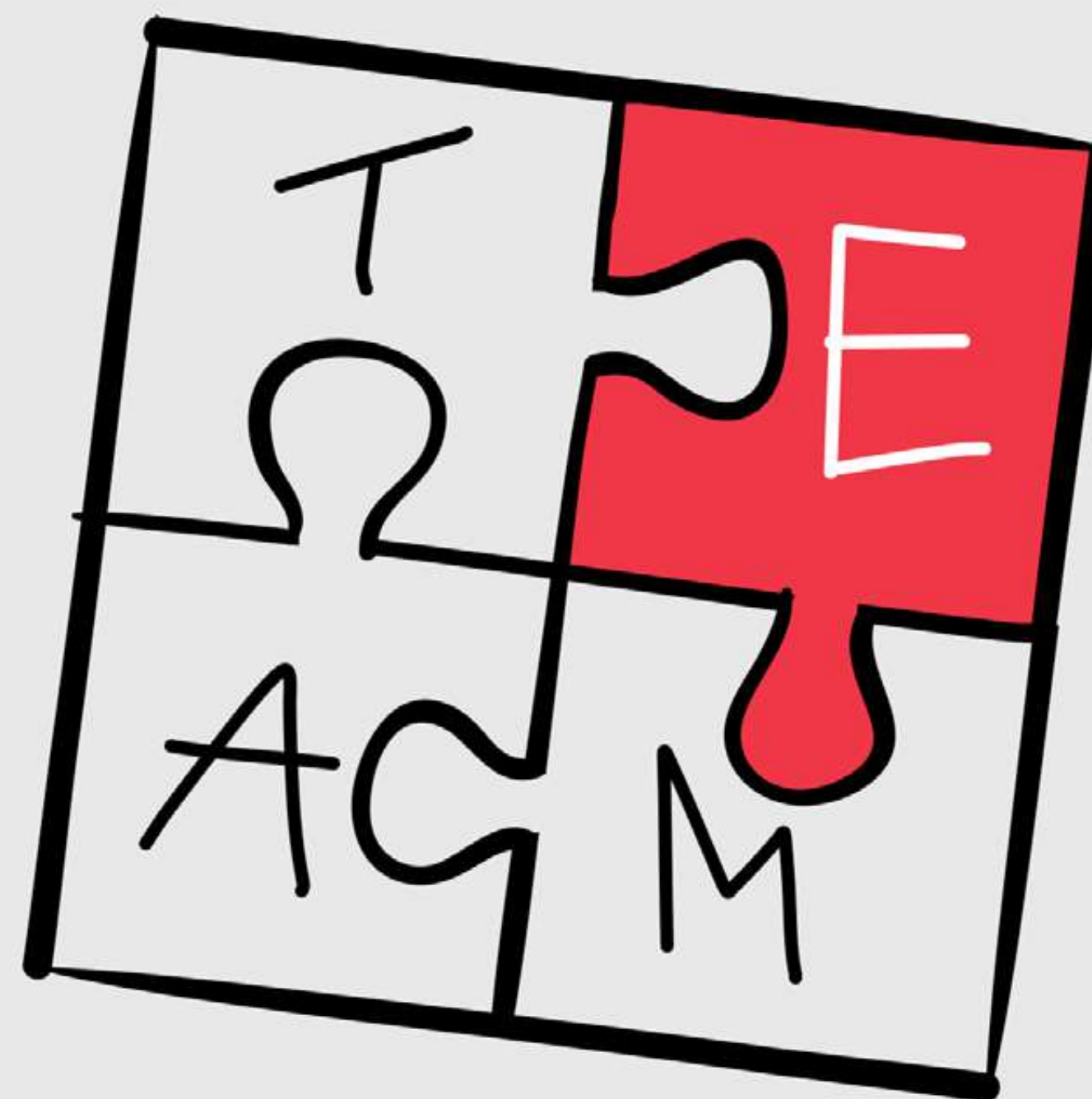
HubSpot
Certified Partner

Meta
Certified Digital
Marketing Associate



Il nostro Team.

Marketing & Sales account
Project manager officer
Project manager
Digital strategist
Web marketing specialist
Paid Ads specialist
Hubspot specialist
Graphic designer
Content specialist
Social media specialist
Web & mobile developers



Con chi abbiamo il piacere di collaborare.

Abbiamo sviluppato e prodotto piani di

Marketing strategico e operativo



Alens
Asita
Consorzio del Cimone
Coop Bilanciai
Cybertec
IGD
lungo
Iulm
Lacote
Makeitalia
Microsystem
OPR - GHC
SAU
Sinergest
Vection Technologies

Abbiamo sviluppato strategie digitali in ambito

Design



Elite Stone
Fiandre
Grestone
Gruppo Atlas
Iris Ceramica Group
Marca Corona
Marmo Elite
Porcelaingres
Sapienstone
Saxa Gres
Seventyonepercent
Tagina

I progetti in ambito Design ceramico vengono sviluppati in partnership esclusiva con Omniadvert Srl.

Abbiamo sviluppato piani di

Comunicazione interna



Bper Banca
Gruppo Falck
Gruppo Montenegro
Unicredit
Unipol

Scopri i case study sul nostro sito

escagency.it



**La nostra
proposta.**



12 + 12 = 12

Identificare le priorità e agire in progressione.

La nostra proposta per aumentare le tue opportunità di business.





Il nostro obiettivo è creare relazioni tra un *target* specifico e la tua azienda.


Raccontaci le tue esigenze

ESC srl

 Via Sant'Orsola 33, 41121 Modena

 escagency.it

 info@escagency.it

 +39 059 352708

ESC

Google
Partner | Google Analytics
Certified Professional

HubSpot
Certified Partner

Meta
Certified Digital Marketing Associate

escagency.it

